



## SÄLJARE - HANDS-ON SCIENCE AB, JÄRFÄLLA

Hands-On Science AB känner en stor passion för undervisning och barns utveckling. Företaget har produkter, koncept och utbildningar riktade till lärare i förskolan/skolan och som undervisar elever till att bli framtidens naturvetare, tekniker och programmerare. Skolverkets plan för skolans digitalisering har medfört att en viktig del av vårt produktutbud idag har fokus på digitala verktyg anpassade för utbildningsväsendet.

Med en stark vision, ett brinnande intresse och hårt arbete vann Hands-On Science AB 2016 priset "Årets företagare i Järfälla Kommun". Vill du vara med och förändra den svenska skolan är Hands-On Science AB den rätta arbetsplatsen för dig.

**Nu söker vi en engagerad och erfaren säljare och affärsutvecklare** som kan hjälpa företaget att nå ut till nya kunder under företagets fortsatta expansion. Vår målgrupp är främst utbildningsenheter inom kommuner och landsting. Ett av våra viktigaste fokusområden är att utveckla vårt arbete med anbud och avtal enligt LOU.

**Arbetsuppgifter:** Du kommer att arbeta med bearbetning av nya och potentiella kunder genom kartläggning, kundbesök och andra kundkontakter samt att delta på mässor, utbildningsevent, upphandlingsdagar mm. En viktig del av företagets expansion är inriktad på fortbildning där du kommer att medverka med kunskap och information om både våra produkter och våra utbildningar.

**Profil:** Vi söker en prestigelös säljare och affärsutvecklare som känner stort engagemang för skola och utbildning. Du bör ha intresse för enklare tekniska och digitala produkter samt andra pedagogiska "hands-on"-läromedel och sporrar av att kunna förklara hur dessa kan användas i undervisning från förskola till gymnasium.

### Krav/egenskaper:

- Du ska ha dokumenterat meriterad erfarenhet från fältsäljarbete.
- Du har ett eget driv, du blir triggad av att göra affärer och ser ditt arbete som en positiv utmaning.
- Du är analytisk, ödmjuk och har en förmåga att förstå dina kunder.
- Du trivs med att resa, knyta nya kundkontakter och tycker om att skapa långsiktiga relationer.

### Önskvärt/Meriterande:

- Erfarenhet från säljarbete som omfattas av LOU inom kommun eller offentlig förvaltning.
- Du har ett utvecklat nätverk med relationer inom den svenska skolan och dess huvudmän.
- Intresse för naturvetenskap och teknik.
- En viss erfarenhet från något affärssystem.
- Förståelse för hur ekonomiska flöden fungerar i ett e-handelsföretag.
- Tidigare arbete inom utbildningsverksamhet.



**Du välkomnas in i en företagskultur** med engagerade medarbetare som drivs av nya utmaningar. Tjänsten är en heltidstjänst och ska tillsättas så snart som möjligt. Tillträde efter överenskommelse. Som anställd på Hands-On Science AB har du frisk- och sjukvårdsbidrag, förmånliga arbetstider, vinstdelningsprogram och tjänstepension.

Har du frågor skickas dessa till [work@hos.se](mailto:work@hos.se)

Intervjuer sker löpande och tjänsten kan tillsättas innan ansökningstiden gått ut.  
Skicka in din ansökan redan idag!

*Hands-On Science affärsidé är att med texter skrivna på ett populärvetenskapligt sätt tillsammans med "hands-on"-material kunna förklara komplicerade vetenskapliga begrepp och därmed kunna höja intresset för naturvetenskap och teknik i skolan. Vi utvecklar och säljer produkter och koncept som anpassas till den svenska läroplanen samt genomför lärarfortbildning över hela Sverige.  
Läs mer om oss på [www.hos.se](http://www.hos.se)*